

Descripción del trabajo:

Representante de ventas (m/f/d) centrado en la captación de nuevos clientes en el ámbito de la ingeniería mecánica y de instalaciones.

Representante de ventas (f/m/d) para todo el mundo/internacional.

¿Está muy motivado, es ambicioso, tiene talento y éxito en las ventas y facilidad para tratar con los clientes?

¿Valora el contacto directo con el cliente y desea trabajar en un entorno emocionante y variado?

Entonces, queremos que se una a nuestro equipo de ventas.

Sus tareas consistirán en:

- Analizar el territorio de ventas acordado, identificar clientes potenciales y concertar citas para presentaciones y reuniones.
- Ocuparse de los clientes existentes asignados, procesar las consultas de los clientes en colaboración con el back office y aplicar las estrategias de ventas planificadas en su territorio de ventas.

Lo que usted trae:

- Como profesional del sector comercial, ya trabaja para otras empresas.
- Usted es un profesional de las ventas con experiencia demostrable en el campo de los productos industriales, para los cuales se requiere una explicación técnica.
- Tiene experiencia en presentación, captación, diálogo y negociación de precios.
- Es comunicativo y ambicioso.
- Puede presentar con entusiasmo y vender de forma sostenible.
- Le gusta trabajar con personas, piensa de forma emprendedora y asume responsabilidades.
- Lo ideal es que tenga experiencia y contactos en ingeniería mecánica e instalaciones.

Lo que puede esperar:

- Un trabajo variado y desafiante.
- Una amplia familiarización con la cartera de productos NIVELL.
- Su propio territorio de ventas.
- Una remuneración atractiva.
- Un amplio apoyo de marketing.
- Apoyo técnico durante las reuniones con los clientes por parte de especialistas experimentados (según sea necesario).

Si le ha llamado la atención, envíe ahora su solicitud por correo electrónico al Sr. Jörg Heiland a joerg.heiland@nivell.com.

El Sr. Heiland estará encantado de responder a sus preguntas en el teléfono
+49 171 365 81 39.